



## Vacature: Technisch Commercieel Adviseur houten bijgebouwen en tuinconstructies

LSB Blokhutten is een familiaal bedrijf, gespecialiseerd in houten bijgebouwen en tuinconstructies op maat, die worden afgewerkt volgens de wensen van de klant. LSB Blokhutten bestaat reeds 30 jaar. Wij richten ons op mensen en geloven dat we met medewerkers die met plezier en vreugde komen werken een succesvolle relatie met onze klanten kunnen opbouwen. De afgelopen jaren hebben we een klantgerichte organisatie gecreëerd waarin we een groot belang hechten aan de deelname en inzet van al onze collega's. Wij hebben creatieve, zelfverzekerde personen nodig die van hun werk houden en zin hebben in uitdagingen. Omdat succes begint bij mensen!

Als Technisch Commercieel Adviseur ben jij verantwoordelijk voor de verkoop van houten bijgebouwen en tuinconstructies. Jouw focus ligt hierbij op de particulierenmarkt. Je ontvangt klanten in de toonzaal in Dessel. Je bent gedreven en hebt een passie voor sales. Samen met je collega's wil jij de klant zo optimaal mogelijk van dienst zijn met het juiste advies en een goede service.

LSB Blokhutten biedt een uitdagende en zelfstandige functie binnen een groeiende onderneming met een competitief salaris en doorgroeimogelijkheden.

*"Ben jij een specialist op het gebied van verkoop. Heb jij daarnaast de kennis en kunde om ons klantennetwerk strategisch uit te bouwen? Kom dan ons team versterken!"*

### Tot je takenpakket behoren:

- In de rol als Technisch Commercieel Adviseur bouw je potentieel uit bij bestaande en nieuwe klanten.
- De vragen van de klant vertaal jij naar oplossingen en je adviseert over de verschillende constructies en de toepassingen daarvan.
- Daarnaast ondersteun je jouw collega's.
- Je weet potentiële klanten te inspireren om klant te worden bij LSB Blokhutten.
- Ook zorg je aan de hand van het CRM-systeem voor actieve opvolging van projecten in uitvoering samen met het LSB-team.
- Je zorgt hierbij voor de juiste interactie met de commerciële binnendienst, om samen tot een juiste commerciële opvolging en benadering van de projecten te komen.
- Hierbij volg je de markt en ontwikkelingen op de voet en je zorgt voor de doorstroom van informatie binnen de organisatie om tot de juiste strategische beslissingen te kunnen komen.
- Tot slot rapporteer je aan de commercieel verantwoordelijke.

### Jouw profiel:

- Je hebt een afgeronde opleiding op bachelor of master niveau bij voorkeur in een (bouw-) technische richting of gelijkwaardig door ervaring.
- Je bent sterk op cijfermatig vlak en kan analytisch denken.
- Jij zet de klant graag centraal en bent servicegericht.
- Je kunt goed schakelen met verschillende doelgroepen.
- Daarnaast heb je reeds enkele jaren ervaring in een commerciële functie actief in de bouw in een B2B-omgeving en/of particulieren markt.
- Verder ben je vertrouwd met courante softwaretoepassingen (MS Office/CRM/ERP).
- Je bent flexibel, stressbestendig, stipt, extravert, resultaatgericht, nauwkeurig en georganiseerd.
- Je bent een dynamische en vlotte persoonlijkheid.

- Je beschikt over goede communicatieve en commerciële skills.
- Ook beschik je over een talent voor planning en coördinatie.
- Daarnaast heb je een drive voor new business.
- Je kan vlot communiceren in Nederlands – (Kennis Engels en Frans is een pluspunt).
- Je werkt graag in een dynamische, ambitieuze KMO-omgeving.
- Je bent eveneens in staat om voorstellen te initiëren tot verbetering.
- Je bent in bezit van een rijbewijs B.
- Je werkt graag samen met gedreven collega's.
- Je kan goed omgaan met verandering.

Wat wij te bieden hebben bij LSB BLOKHUTTEN:

- Een modern familiebedrijf in een prettige werkomgeving.
- Een boeiende omgeving waar je samen met je collega's elke dag het verschil maakt.
- Een goede 'work-life balance'.
- Een dynamische werkomgeving met uitdagingen.
- Een competitief verloningspakket.
- Arbeidsovereenkomst: voltijds.
- Interne opleiding door collega's met meerdere jaren ervaring.
- Snelle opstart.
- Een toffe atmosfeer met, af en toe, een goede schouderklop ... zoals het hoort te zijn!
- Een professionele organisatie waarin de cultuur informeel is en gebaseerd op vertrouwen.
- Je initiatief en inspraak worden aangemoedigd.
- Zie je het al helemaal zitten?

Stuur dan snel je CV en motivatiebrief naar [rita.lenaerts1@telenet.be](mailto:rita.lenaerts1@telenet.be) voor 30/9/2021. Komt jouw profiel in aanmerking voor deze functie, dan nemen wij contact met jou op en nodigen we jou graag uit voor een verkennend gesprek! Voor meer inlichtingen: 0499 53 32 56.